



*Ministero dell'Istruzione e del Merito*  
**ISTITUTO di ISTRUZIONE SUPERIORE TELESINO**

Via Caio Ponzio Telesino, 26 - 82037 Teleso Terme (BN) - tel.0824 976246 - fax 0824 975029

Codice scuola: BNIS00200T - e-mail: [bnis00200t@istruzione.it](mailto:bnis00200t@istruzione.it) - sito web [www.iistelese.edu.it](http://www.iistelese.edu.it)

e-mail cert.: [bnis00200t@pec.istruzione.it](mailto:bnis00200t@pec.istruzione.it) - CF: 81002120624 - Cod.Unic.Uff.: UFSIXA

LICEO SCIENTIFICO - LICEO SCIENZE APPLICATE - LICEO CLASSICO - LICEO CLASSICO QUADRIENNALE  
LICEO LINGUISTICO - LICEO ECONOMICO SOCIALE - INDIRIZZO PROFESSIONALE

**Agli Studenti, Docenti, Genitori delle classi 3c1-4c1**  
**p.c. DSGA**  
**Albo e Sito web**

**Oggetto: Calendario PCTO 3<sup>a</sup>C<sub>1</sub>-4<sup>a</sup>C<sub>1</sub>**

Si comunicano in allegato le date del PCTO per le classi in oggetto; l'attività sarà somministrata in modalità on line e le classi seguiranno dalla sede di Via Caio Ponzio Telesino

**Per la Dirigente Scolastica**  
**Prof.ssa Angela Maria Pelosi**

*(f.to prof.ssa Paola Giardino)*

## Corso di approccio all'imprenditorialità – IIS Telesi@

Calendario incontri

### Lezione 1: 03/02/2023 | 15:00 – 18:00

**Tematiche:** imprenditore, impresa ed idea imprenditoriale e sua validazione preliminare.

**Obiettivi:** comprendere la figura dell'imprenditore come promotore di attività etiche e sostenibili; analizzare problematiche quotidiane individuando possibili soluzioni. Iniziare una prima validazione e formalizzazione attraverso i concetti di mission, vision e modello di business.

### Lezione 2: 10/02/2023 | 15:00 – 18:00

**Tematiche:** validazione: analisi SWOT, W-H-W ed analisi competitor.

**Obiettivi:** approfondire la validazione attraverso gli strumenti dell'analisi SWOT e le domande W-H-W. Introduzione al concetto di competitor. In questo stadio dello sviluppo dovrebbe essere più chiara la validità o meno della propria idea.

### Lezione 3: 17/02/2023 | 15:00 – 18:00

**Tematiche:** value proposition e business model canvas; struttura dell'impresa: team, organigramma, funzioni e rapporti; go-to-market.

**Obiettivi:** approfondire la validazione attraverso la definizione della proposta di valore e la redazione del business model canvass. Conoscenza delle figure essenziali all'interno di un team imprenditoriale, con relativi compiti e funzioni. Capacità di strutturare un primo piano di commercializzazione del prodotto, attraverso lo strumento dell'MVP.

### Lezione 4: 03/03/2023 | 15:00 – 18:00

**Tematiche:** analisi finanziaria e scalabilità; executive summary e pitch.

**Obiettivi:** applicare i primi strumenti per verificare la fattibilità finanziaria dell'idea. Predisporre un piano di scalabilità. Progettare un discorso, supportato da slides, per presentare la propria idea imprenditoriale. Il lavoro è svolto sui requisiti delle principali pitch competition.

### Pitch day: opzionale

Evento di presentazione finale delle idee sviluppate + feedback + Q&A